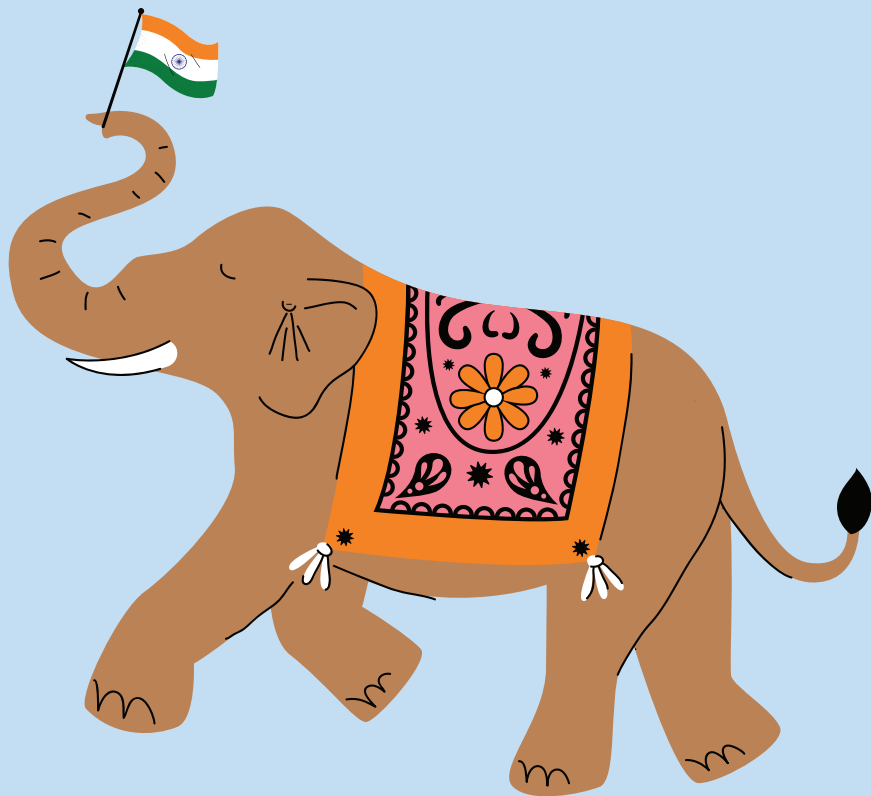


INTIA

TAMMIKUU 2025

MAAKATSAUS



KESKUS-
KAUPPAKAMARI

SISÄLTÖ



INTIA – MAAILMANTALouden NÄKÖKULMAsta AURINGON- NOUSUN MAA	3
INTIA ON YHÄ ITSEVARMEMPI GLOBAALI TOIMIJA	5
CELEBRATING 75 YEARS OF INDIA-FINLAND DIPLOMATIC RELATIONS: A JOURNEY OF SHARED ASPIRATIONS.....	8
MUMBAI: SUOMI ON LÄSNÄ SIELLÄ, MISSÄ ON KYSYNTÄÄ SUOMALAIRATKAISUILLE	13
INTIAN UUSI SUUNTA	16
INTIA ON MATKALLA MAAILMANTALouden SUURVALLAKSI.....	19
INTIALAINEN IT-OSAAMINEN VAUHDITTAÄ MYÖS OP RYHMÄN KASVUA JA MENESTYSTÄ	22
BETOLARIN KOKEMUKSIA INTIASTA	26
INDIA-FINLAND PARTNERSHIP: A CATALYST FOR SHARED GROWTH AND INNOVATION	28
INTIALAISET OSAAJAT	31
VAHVISTAVAT SUOMEN	31
ELINKEINOELÄMÄÄ	31
ESPOO ON USEAN INTIASTA SAAPUNEEN OSAAJAN KOTIKAUPUNKI.....	34

INTIA – MAAILMANTALLOUDEN NÄKÖKULMASTA AURINGONNOUSUN MAA

Tämän maakatsauksen kirjoittajista henkii innostus Intian merkittäviin kaupallistaloudellisiin mahdollisuuksiin maan vääjäämättömän kasvun ja kehityksen ansiosta. Myös näiden avaussanojen otsikko on lainaus erään katsauksen kirjoittajan tekstistä. Kun kansainvälisessä järjestelmässä kaikki on muutostilassa, hetki vaikuttaa olevan juuri oikea rakentaa tai vahvistaa olemassa olevia kauppasuhteita Intian kanssa.

Maailman väkirikkaimman demokratian tavoite on nousta kehityksessä teollistuneeksi maaksi täyttäessään sata itsenäisyyden vuotta v. 2047. Intia pyrkii vahvistamaan asemaansa käynnissä olevassa kansainvälisessä murroksessa globaalina ja kaupallisena toimijana. Se on sitoutunut kehittämään monimuotoisia suhteitaan EU:n, Yhdysvaltain ja muun lännen kanssa. Intia ja EU palasivat ratkomaan erimielisyyksiään pitkän tauon jälkeen jo vuosikymmeniä kestäneisiin kauppasopimusneuvotteluihin. Samanaikaisesti Intia neuvottelee Britannian ja Australian kanssa. Suurvaltajännitteidenkin vuoksi maa nähdään ennakoitavampana ja vakaampana toimintaympäristönä ja yhteistyökumppanina. Intia profiloituu myös globaalin etelän kehityksen puhemiehenä ja se ylläpitää kauppasuhteita kaikkien muiden BRICS-jäsenmaiden kanssa.

Intian talous on maailman viidenneksi suurin ja sillä on jatkuvalla 6–7 prosentin kasvuvauhdilla edellytykset kasvaa kolmanneksi suurimmaksi taloudeksi. Intia on määrätietoisesti kehittänyt osin puutteellista infrastruktuuriaan ja maa on jo keskeisessä roolissa maailmanlaajuisissa toimitusketjuissa. Se on entistä varteenotettavampi vaihtoehto Kiinalle liiketoiminnan ja tuotannon kohteena. Se pyrkii parantamaan liiketoimintaympäristöään, keventämään edelleen huomattavan raskasta byrokratiaa, ja houkuttelee yrityksiä Make in India –ohjelmallaan siirtämään tai käynnistämään tuotantoaan Intiaan.



Päivi Pohjanheimo
johtaja, kansainväliset
asiat ja kauppa,
Keskuskauppakamari

Kuva: JariHärkönenStudio

Tasainen talouskasvu tekee Intiasta houkuttelevan myös niille kansainvälisille yrityksille, jotka etsivät ostokyvyltään riittävän suurta kuluttajamarkkinaa. Intiassa on kasvava keskiluokka ja maan väestöpohja on nuori. Riskinhallintaa arvioiville ja tuotannon sijoitusmaata punnitseville yrityksille Intian houkuttavuus on kasvussa. Koulutettujen ammattilaisten määrä kasvaa edelleen erityisesti teknologia- ja IT-sektoreilla ja työvoima- ja tuotantokustannukset ovat länsimaita alemmat. Intia on investoinut merkittävästi infrastruktuurin kehittämiseen, joten liikenne- ja logistiikkapalvelujen parantuminen vahvan IT-palvelusektorin rinnalla lisää sen houkuttavuutta.

Suomen ja Intian kahdenväliset suhteet ovat hyvät. Maittemme välinen kauppa ja investoinnit ovat myönteisellä tasolla, mutta kasvupotentiaali on huomattava. Suomalaiselle osaamiselle ja ratkaisuille on valtavassa maassa runsaasti kysyntää lukuisilla eri aloilla. Esimerkiksi vientiä Intiaan tukevassa DESI-strategiassa mainitaan painopisteinä informaatioteknologia, digitalisaatio ja uusiutuva energia, koulutus ja terveys, vesi ja palvelusektori.

Kahdenvälisessä kaupassa on myös haasteita, kuten tavaroiden korkeat tuontitullit ja maan vaistomainen tavoite suojella Intian omia suuria kansainvälisiä yrityksiä. EU:n ja Intian vapaakauppasopimukseen yltäminen olisi molempien osapuolten kannalta suuri etu, joten kannustimet ratkaisujen löytymiseen ovat suuret.

Intialaiset korkeasti koulutetut ammattilaiset luovat myönteistä dynamiikkaa myös Suomen talouteen. Kun suomalaisyritys tahtoo tarttua mahdollisuuksiin Intiassa, pohjoismaisin silmin ehkä käsittämättömältä vaikuttava maan sosiaalinen, kulttuurinen ja kielellinen monimuotoisuus voi hankaloittaa liiketoimintakäytäntöjen ja neuvottelutilanteidenkin ymmärrystä. Siksi tässä maakatsauksessa käsitellään yritystarinoiden avulla, kuinka suomalaisen ja intialaisen tapakulttuurin yhdistäminen yhteiseksi, innovatiiviseksi työyhteisön liiketoimintakulttuuriksi onnistuu.

INTIA ON YHÄ ITSEVARMEMPI GLOBAALI TOIMIJA

Intia on väestömäärältään (yli 1,4 miljardia) maailman suurin maa sen noustua Kiinan ohi keväällä 2023. Se on maailman suurin demokratia ja merkittävä toimija niin poliittisesti, taloudellisesti, sotilaallisesti kuin kulttuurisestikin, mukaan lukien laaja intialainen diaspora.

Intia katsoo olevansa yksi moninapaisen maailman navoista. Intian suhteiden kehittyminen niin lännen, Venäjän, Kiinan kuin globaalin etelän kanssa tulee olemaan yksi 2020- ja 2030-lukujen keskeisistä geopolittisistä ja geotaloudellisista piirteistä. Samalla Intia pyrkii nousemaan teollistuneeksi maaksi vuoteen 2047, eli maan itsenäisyyden satavuotisjuhlaan, mennessä.



Kimmo Lähdevirta
Suomen New Delhin
suurlähettiläs.

Intiasta on tullut pääministeri Narendra Modin vuonna 2014 alkaneen valtakauden aikana itsevarmempi toimija maailmannäyttämöllä. Vuoden 2024 kesällä viisivuotiskautensa aloittanut Modin kolmas hallitus näyttää jatkavan ”naapurusto ensin” -politiikkaa, jossa keskitytään vahvistamaan Intian roolia alueellisena johtajana. Sen ohella korostuu Intian halu esiintyä globaalin etelän johtomaana. G20:n lisäksi laajentuva BRICS on foorumi, jossa Intia ja Kiina kilpailevat vaikutusvallasta. Intia on kiinnostunut myös Lähi-idän talouskäytävästä Eurooppaan (IMEEC) ja arktisista alueista, haluten turvata intressinsä kaikilla mantereilla ja valtamerillä.

Intian ulkopoliitikalle tunnusomaista on halu pitää hyvät suhteet kaikkiin ilmansuuntiin, joskin suhteet Kiinaan ja Pakistaniin ovat vaikeat. Yhteistyötä rakennetaan tapauskohtaisesti, omien intressien pohjalta. Intia on ollut perinteisesti Neuvostoliiton ja sittemmin Venäjän läheinen kumppani, jolta se on ostanut muun muassa öljyä ja pääosan asevoimiensa kalustosta. Vaikka Intia ei tule muuttamaan politiikkaansa Venäjän suhteen, nykyisessä tilanteessa Intia joutuu etsimään uusia kumppanuuksia länsimaiden kanssa etenkin sellaisen tekno-

logian ja tietotaidon osalta, jota Intia ei enää saa Venäjältä eikä halua ostaa Kiinasta. Intian strateginen kumppanuus esimerkiksi Yhdysvaltojen kanssa on vahvistunut niin poliittisesti ja taloudellisesti kuin myös puolustuksen ja turvallisuuden alalla.

Kiinan kanssa suhteita rasittavat ennen kaikkea aluekiistat Himalajalla, mutta taustalla vaikuttaa myös suurvaltakilpailu. Intia on rajoittanut kiinalaisten yritysten toimintamahdollisuuksia esimerkiksi telekommunikaatiossa ja muilla herkillä aloilla, mutta näyttää nyt olevan hieman aiempaa valmiimpi lieventämään investointi- ja muita rajoituksia muilla sektoreilla. Taustalla vaikuttaa muun muassa se, että Intia tarvitsee teollistuakseen myös kiinalaisia investointeja. ”Make in India” -ohjelma, jolla pyritään lisäämään teollista valmistusta Intiassa, on askel tähän suuntaan.

Intian talous on jo nyt maailman viidenneksi suurin, ja se kasvaa lähivuosina kolmanneksi suurimmaksi BKT:n reaalikasvun ollessa noin 6–7 prosenttia vuodessa. Keskiluokan kasvaessa Intian kotimarkkinat tarjoavat yhä suurempia mahdollisuuksia kaupalle ja investoinneille – hyvin toimeentuleviksi luokiteltavia ihmisiä (vuositulot yli 10 000 USD) on tällä hetkellä noin 80 miljoonaa ja heidän määränsä arvioidaan nousevan sataan miljoonaan vuoteen 2027 mennessä. Intia on myös keskeinen osa maailmanlaajuisia toimitusketjuja ja asemoituu Kiinan vaihtoehdoksi tuotannolle ja palveluille. Intia houkuttelee aktiivisesti ulkomaisia investointeja, kehittää infrastruktuuria ja on parantanut liiketoimintaympäristöään. Samalla monien tavaroiden tuontitullit on pidetty korkeina, eikä merkittäviä muutoksia ole toistaiseksi näköpiirissä.

Intian kantojen kehittyminen muun muassa ilmastonmuutokseen, maailman-kauppaan ja alueelliseen ja globaaliin turvallisuuteen liittyen ovat tärkeitä myös Euroopan unionille. EU:n ja Intian väliset vapaakauppaa, investointisuojaaja ja maantieteellisiä alkuperäismerkintöjä koskevat neuvottelut ovat kuitenkin edenneet hitaasti. Toistaiseksi on vaikea arvioida, onko neuvotteluita mahdollista nopeuttaa uuden komission aikana, ja millaiseen sopimukseen olisi mahdollista päästä.

Suomen ja Intian väliset suhteet ovat hyvät – vuoden 2024 aikana on juhlistettu diplomaattisuhteiden 75-vuotista taivalta. Tavaroiden ja palveluiden välinen kauppa on vuositasolla noin kolme miljardia euroa trendin ollessa nouseva.

Intian kanssa kauppaa käyviä yrityksiä on noin 70, joista Intiassa toimii aktiivisemmin noin 40–50. Ne ovat investoineet Intiaan arviolta neljä miljardia euroa ja intialaiset yritykset Suomeen noin miljardin euron verran. Suuret intialaiset monialayritykset ovat jo nyt merkittäviä globaaleja toimijoita, jotka tuottavat tietotekniikka- ja muita palveluita monille suomalaisyrityksille. Ne tarjoavat suomalaisille yrityksille merkittäviä mahdollisuuksia kasvuun sekä intialaisilla että globaaleilla markkinoilla.

Vuoden 2023 syksyllä esitelty, vientiponnisteluja tukeva DESI-toimintamalli (tarkoittaen hindiksi ”paikallista” ja tullen sanoista Digitalization, Education, Sustainability and Innovation) tuo yhteen Suomen keskeisiä osaamisalueita, jotka kiinnostavat Intiassa. Tiede- ja koulutus- sekä innovaatioyhteistyön ollessa läpileikkaavia teemoja näitä toimintasektoreita ovat informaatioteknologia (mm. 5/6G-verkot) ja kestävä kehitys (mm. energiatehokkuus, uusiutuva energia, älykkäät sähköverkot ja vesisektori).

Keskeinen yhteistyöalue on myös hallitusohjelmassa mainittu työperäisen maahanmuuton edistäminen. Tällä hetkellä noin puolet Suomeen tulleista ulkomaisista erityisasiantuntijoista on Intiasta, ja he tuovat oman osaamisensa muodossa merkittävää lisäarvoa Suomen talouden kehitykseen erityisesti korkean teknologian aloilla.

Intian kehitys ja sen tuomat mahdollisuudet samoin kuin Intian globaalin roolin kasvu merkitsevät sitä, että Suomenkin tulee aktiivisesti rakentaa kumppanuuksia ja vahvistaa Intia-yhteistyötä – se on meidän kaikkien etu.

CELEBRATING 75 YEARS OF INDIA-FINLAND DIPLOMATIC RELATIONS: A JOURNEY OF SHARED ASPIRATIONS

When India and Finland forged diplomatic ties in 1949, they bridged not just geographical distance but also vastly different historical circumstances. While India was taking its first steps as a newly independent nation after centuries of British colonial rule, Finland was grappling with the devastating aftermath of World War II. Yet despite their contrasting situations – one an underdeveloped country finding its footing in Asia, the other a Nordic nation rebuilding from the ashes of war – the two countries found common ground in their unwavering commitment to democratic values and principles.



Hemant Kotalwar
Intian suurlähettiläs
Helsingissä

From human rights to press freedom, from gender equality to sustainable development, India and Finland's partnership stands on a bedrock of shared democratic values. Their mutual emphasis on innovation, education, and environmental stewardship has fostered collaboration across sectors, while their shared belief in multilateralism and peaceful conflict resolution has shaped their approach to global challenges. As these two nations celebrate 75 years of diplomatic relations in 2024, their bond reflects a remarkable journey of growth and mutual benefit.

What began as trade in forest industry and agriculture has evolved into a dynamic technology partnership, marking Finland's significant role in India's industrialization. Today, Finnish industry leaders like Kone, Nokia, and Lindström, along with numerous innovative technology companies, have become integral to India's dynamic corporate landscape, while Indian IT powerhouses such as Tata Consultancy Services (TCS), Infosys, Larsen & Toubro Technology

Services (L&T), and Tech Mahindra have established a strong presence across Finnish cities and towns, creating valuable technological partnerships between the two nations. This technological synergy has been further strengthened by a growing Indian diaspora in Finland's tech sector, creating a vibrant ecosystem of cross-cultural collaboration that continues to deepen the bilateral ties between these geographically distant but values-aligned nations.

Since the last few years the global economy is facing serious headwinds. The twin shocks of the Covid-19 pandemic and the Russia-Ukraine crisis still reverberate across both developed and developing nations. Against this backdrop of global uncertainty, India and the European Union recognized an opportunity to further deepen their bilateral ties. Their strategic partnership gained renewed momentum with the revival of negotiations for a comprehensive trade agreement and convergence on various multilateral issues, from climate change to digital governance. The establishment of the Trade and Technology Council (TTC) designed to foster deeper cooperation is an example of the growing trust between the two sides. Relations between India and Finland mirror this trend of forging a close strategic partnership.

India's Sustainable Growth Story

India's growth story is being increasingly powered by its ambitious infrastructure development agenda, with a particular emphasis on sustainable infrastructure. This comprehensive push encompasses digital connectivity, renewable energy projects, and green transportation networks. Major government initiatives like the National Green Hydrogen Mission and the Production Linked Incentive (PLI) scheme are catalyzing this transformation. While the Green Hydrogen Mission positions India at the forefront of sustainable energy solutions, the PLI scheme is boosting domestic manufacturing capabilities across these crucial sectors. Together, these strategic interventions are not only modernizing India's infrastructure landscape but also establishing new pillars of sustainable economic growth.

India's post-COVID economic recovery stands as a remarkable success story. The IMF's latest assessment reinforces India's position as the world's fastest-growing major economy. While projecting a moderation from 8% in 2023 to 7% for the current year and eventual stabilization at 6.5%, the IMF sees significant upside potential. Their report particularly highlights India's progress in labor market reforms, fiscal management, and infrastructure development, suggesting that continued focus on education and workforce skilling could

drive even higher growth rates. This comprehensive recovery, achieved despite global headwinds, positions India favorably in the post-pandemic global economic landscape.

India-Finland Summit 2021: Charting New Strategic Domains

Bilateral relations between India and Finland have seen a transformative shift in the last few years. The India-Finland Virtual Summit of March 16, 2021, between Prime Ministers Narendra Modi and Sanna Marin, marked a significant advancement in bilateral relations, building upon seven decades of diplomatic ties. The summit yielded substantial outcomes across multiple domains, establishing three major partnerships:

- **Digital Partnership** focusing on Future ICT (quantum technologies), Future Mobile Technologies (6G research), and Digital Education, with emphasis on artificial intelligence, cybersecurity, and blockchain technologies;
- **Sustainability Partnership** encompassing renewable energy, biofuels, and emerging technologies like hydrogen, along with joint commitments to address climate change, biodiversity loss, and environmental degradation through circular economy initiatives; and
- **Educational Partnership** fostering collaboration between Finnish and Indian institutions.

India-Finland: Forging a Strategic Economic Partnership

As India emerges as a driver of global economic growth and Finland seeks to diversify its economic partnerships, both countries have significantly deepened their bilateral engagement through mutual investments and collaboration. This relationship has expanded beyond the big established companies, with a growing trend of SMEs and Start-ups from both nations investing in each other's tech sectors, particularly in areas such as digitalization, sustainability, and innovation. Faced with a shortage of skilled manpower, Finland is increasingly turning to India to attract top tech talent.

The bilateral institutional mechanisms- the annual political consultations, the Joint Economic Commission meetings and the Joint Commissions on S&T, Renewable energy and Education are further enabling the strengthening of the

bilateral economic and commercial partnership in varied sectors of economy. The close bilateral political relations, including high-level visits, are fostering collaboration across multiple sectors by strengthening Government-to-Government (G2G), Business-to-Business (B2B), and Academia-to-Academia (A2A) ties, enhancing mutual trust, and creating opportunities for innovation, trade, and knowledge exchange. In addition, there is a growing emphasis on enhancing people-to-people (P2P) ties through educational exchanges, cultural programs, and the mobility of skilled professionals. Finland's focus on attracting Indian tech talent and India's interest in Finnish innovations in sustainability and education are bridging gaps and creating synergies.

CATEGORY	DETAILS
General statistics	Population 1.4 billion Area 3.29 million sq Kms (EU 27's area is 4.33 million sq Kms) States: 28 Official languages : 22
Economic size and ranking	GDP: USD 3.75 trillion; 5th largest economy by nominal GDP 3rd largest by Purchasing Power Parity Average growth rate: 6-8% annually
International trade (2023-24)	Goods: Total Trade: USD 1.14 trillion Exports: USD 437 billion Imports USD 677 billion Services Total trade: USD 517 billion Exports: USD 177 billion Imports: USD 340 billion Top Trading partners : China, USA, UAE, Russia, Saudi Arabia India Finland trade in Goods and Services (2023)- \$3 billion
Free Trade Agreements	FTAs with UAE, Australia, ASEAN, Japan and South Korea

CATEGORY	DETAILS
Major economic sectors	Major economic sectors by contribution: Services sector: ~54% of GDP Industry: ~28% of GDP Agriculture: ~18% of GDP
Key factors driving India's GDP growth	Strong domestic consumption Increased infrastructure spending Growing services sector, particularly digital services Manufacturing sector expansion through initiatives like "Make in India" Rising foreign direct investment
Clean Infrastructure	Renewable energy (Solar and Wind)- 200 GW; 47% of total installed electricity capacity. Ranked 4th globally Electric mobility: Total registered EVs have crossed 2.7 million 2-wheelers 1.6 million (59% share) 3-wheelers follow with 900,000+ vehicles (33% share) 4-wheelers and buses make up the remaining 8% India's target is to achieve 70% penetration by 2030.
Chambers of Commerce	Confederation of Indian Industry (CII) Federation of Indian Chambers of Commerce and Industry (FICCI) There are regional chambers and sector specific ones also

MUMBAI: SUOMI ON LÄSNÄ SIELLÄ, MISSÄ ON KYSYNTÄÄ SUOMALAIRATKAISUILLE

”Konsulivirastot olisi perustettava Bombayhin ja Kalkuttaan ja niiden päälliköiksi nimitettävä suomalaiset miehet. Mikäli se olisi mahdollista, olisi kunniakonsuleiksi näihin kaupunkeihin asetettava siellä asuvat brittiläiset liikemiehet”.

Näin kirjoitti Suomen ensimmäinen Delhin suurlähettiläs Hugo Valvanne raportissaan ulkoministeriöön 13.6.1953. Valvanne ymmärsi, että Intian kokoista maata ei voida hoitaa ainoastaan Delhistä käsin. Samassa raportissa Valvanne esitti Delhin suurlähetystön kaupallisen sihteerin viran vakinaistamista.

Kesti kuitenkin melkein 70 vuotta ennen kuin Valvanneen visio toteutui. Tasavallan presidentti päätti hallituksen esityksestä elokuussa 2022 perustaa Mumbaihin pääkonsulaatin 1.9.2022 alkaen. Ensimmäinen pääkonsuli astui virkaansa 1.1.2023 ja pääkonsulaatin juhlallisia avajaisia vietettiin 10.2.2023.

Tätä ennen asiaa oli valmisteltu monta vuotta. Intian kanssa sovittiin noottienvaihdolla, että uusi edustusto olisi toimivaltainen neljässä osavaltiossa eli Maharashtrassa, Goalla, Keralassa ja Telanganassa. Suomessa uutta edustustoa perusteltiin sillä, että pääkonsulaatin avaaminen Mumbaihin täydentää Suomen edustautumista Etelä-Aasiassa. ”Suomen tulee olla läsnä sellaisissa paikoissa, joissa on kysyntää Suomen erityisosaamiselle. Kaupalliset suhteet Intiaan ovat monipuolistuneet – viennin ja investointien lisäksi haluamme intialaista osuamista Suomeen ja edistämme koulutusvientiä ja innovaatioyhteistyötä. Näiden tavoitteiden saavuttamisessa uudella pääkonsulaatilla on merkittävä rooli”, todetaan ulkoministeriön laatimassa perustelumuistiossa.



Erik af Hällström
Pääkonsuli
Mumbai

Mumbain saarella on tällä hetkellä arviolta yli 21 miljoonaa asukasta. Tämän lisäksi kaupunki levittäytyy sisämaahan, jossa ”Navi Mumbain” alueelle rakennetaan uutta kansainvälistä lentokenttää. Joka päivä kaupunki kasvaa 900 uudella asukkaalla, joka on seurausta sekä syntyvyydestä että kaupungistumisesta. Valtaviin infrastruktuurihankeisiin törmää kaikkialla: metroja, siltoja, moottoriteitä, asuinalueita... Mumbai on paitsi maan taloudellinen keskus myös viihde-, elokuva- ja timanttikeskus. Maan keskuspankki, ydinvoimavirasto ja kaksi arvopaperipörssiä sijaitsevat Mumbaissa.

Maharashtran osavaltiossa on yli 120 miljoonaa asukasta ja sen osuus koko Intian BKT:sta on noin 13 prosenttia. Ajomatkan päässä Mumbaista sijaitsee koulutus- ja tiedekaupunki Pune. Muut pääkonsulaatin hoitamat osavaltiot ovat myös tärkeitä: Telanganan pääkaupunki Hyderabad on Bengalurun kaltainen teknologia- ja IT-keskus, Keralassa on Intian korkein lukutaito ja pieni Goa on suomalaisten turistien suosima kohde.

Syksyllä 2024 kaksi vuotta täyttänyt pääkonsulaatti on edelleen Suomen nuorin edustusto, vaikka aiemmin syksyllä vietettiin Suomen ja Intian diplomaattisuhteiden 75-vuotisjuhlia. Olemme itsenäinen toimija, mutta teemme tiivistä yhteistyötä Delhin suurlähetystön ja Business Finlandin kanssa. Vuoden 2026 alusta tapahtuva Business Finlandin toimintojen sulautuminen osaksi UM:n ulkomaanverkostoa selkeyttää tilannetta entisestään.

Pääkonsulaatin perustamisvaihe saatetaan päätökseen vuonna 2024, kun muutamme sisään upouuteen kansliaan. Sekä kanslia että virka-asunto sijaitsevat modernissa BKC:n kaupunginosassa.

Vaikka isot suomalaiset pörssiyritykset ovat olleet läsnä pitkään Intiassa, uusille tulijoille on myös tilaa. Koska maan talous kasvaa 6-7 prosenttia vuodessa on selvää, että vakiintuneiden sektoreiden lisäksi syntyy myös uusia. Intian tavoite on nousta maailman kolmanneksi suurimmaksi taloudeksi Yhdysvaltain ja Kiinan jälkeen. Tällä kasvuvauhdilla tavoite toteutunee kymmenen vuoden sisällä.

Pääkonsulaatin tehtävänä on edistää Suomen kaikkia kansallisia etuja, mutta painopiste on kaupallisissa suhteissa. Perinteisen tavara- ja palveluviennin lisäksi on hyvä pitää mielessä suorat investoinnit – pääkonsulaatti on aktiivisesti pyrkinyt edistämään sekä intialaisia investointeja Suomeen että suomalaisia investointeja Intiaan. Suomalainen koulutus kiinnostaa Intiassa ja olemme hou-

kutelleet intialaisia opiskelijoita Suomeen. Maakuvatyö, mukaan lukien kulttuuri- ja mediasuhteet tukevat ja täydentävät kaupallistaloudellista työtä.

Pitää paikkaansa, että Intiassa on omat haasteensa ja että Narendra Modin hallinnon ajama ”Make in India” sisältää myös protektionistisia piirteitä. Kaikki hyötyisivät, jos EU:n ja Intian vapaakauppaneuvottelut johtaisivat tulokseen. Ottaen kuitenkin huomioon Intian huikeat näkymät on selvää, että Intiassa on oltava läsnä. Intiaa on seurattava ja Intia-tietoisuutta Suomessa lisättävä. Intian tarjoamat mahdollisuudet on identifioitava. Mumbain pääkonsulaatti tekee parhaansa näiden tavoitteiden toteuttamiseksi.

INTIAN UUSI SUUNTA

Intia, maailman väkirikkein ja taloudellisesti dynaamisin maa, on historiallisessa käännekohdassa. Maassa tapahtuva talouden, yhteiskunnan ja teknologian nopea murros tarjoaa ennennäkemättömiä kasvu-, innovaatio-, ja yhteistyömahdollisuuksia suomalaisyrityksille. Tässä artikkelissa luodaan lyhyt katsaus neljään eri sektoriin, joiden kohdalla Intian kysyntä ja Suomen tarjonta kohtaavat erityisen hyvin.



Gitta Perez
Director, Middle East
& India (Region Head)
Business Finland

Teknologian vallankumous ja digitalisaatio

Intian kehitys teknologian ja digitalisaation saralla on päätä huimaavaa. Noin 900 miljoonaa internetin käyttäjää tekee siitä maailman toiseksi suurimman digitaalisen markkinan. Kuluttajien käyttäytymisen muutokset, kasvava keskiluokka ja älypuhelinien yleistyminen luovat tilaa uusille liiketoimintamalleille. Kuluttajat vaativat entistä enemmän henkilökohtaisia ja interaktiivisia kokemuksia, mikä avaa ovia esimerkiksi pelillistämiseksi, pilvipelaamiselle sekä sisältökumppanuuksille.

Hallitus on sitoutunut digitaalisen inklusion edistämiseen ohjelmilla, kuten Digital India, jonka tavoitteena on muuttaa maa digitaalisesti voimistuneeksi yhteiskunnaksi infrastruktuurin parannusten, lisääntyneen digitaalisen lukutaidon ja e-palveluiden edistämisen kautta.

Tämän massiivisen digitalisaatioharppauksen myötä suomalaisyrityksille avautuu mahdollisuuksia erityisesti ohjelmisto- ja kyberturvaratkaisuissa, sekä koneoppimisen ja tekoälyn teemoissa.

Uusiutuvan energian vihreä vallankumous

Intia on perinteisesti ollut riippuvainen hielestä energiantuotannossaan, mutta maa on nyt sitoutunut vähentämään tätä riippuvuutta ja siirtymään uusiutuviin

energiälähteisiin. Hallitus on asettanut kunnianhimoisia tavoitteita uusiutuvan energian lisäämiselle, mukaan lukien viiden miljoonan tonnin vihreän vedyn tuotantokapasiteetti vuoteen 2030 mennessä, tukena 125 gigawattia uusiutuvaa energiaa.

Intia on maailman kolmanneksi suurin sähkön tuottaja, ja sen energiapoliittiset tavoitteet avaavat suomalaisyrityksille laajoja mahdollisuuksia. Kestävä kehitys ja vihreä teknologia ovat avainasemassa Intian siirtyessä kohti hiilineutraalia taloutta. Suomalaiset yritykset, jotka erikoistuvat uusiutuvaan energiaan, energiatehokkuuteen tai innovatiivisiin energian varastointiratkaisuihin, voivat hyödyntää tätä kasvupotentiaalia.

Terveydenhuollon innovaatioiden kiihtyminen

Intian terveydenhuoltosektori on suuren muutoksen kynnyksellä. Pandemian vaikutukset ovat johtaneet hallituksen lisääntyneisiin investointeihin terveydenhuollon infrastruktuuriin ja palvelujen digitalisointiin. Erityisesti maaseutualueilla on valtava tarve skaalautuville ja tehokkaille terveydenhuoltoratkaisuille.

Intia on tällä hetkellä neljännellä sijalla riskisijoitusten houkuttelemisessa terveydenhuollon teknologian alalla. Terveydenhuollon innovaatioiden, kuten digitaalisten sovellusten ja etähoitoratkaisujen kysyntä kasvaa nopeasti johdettuna Intian laajalle levittäytyneestä massiivisesta väestöstä ja moninaisista terveydenhuoltojärjestelmän haasteista. Lääkinnällisten laitteiden markkinoiden odotetaan nousevan 50 miljardiin dollariin vuoteen 2025 mennessä.

Koulutuksen uudistaminen

Teknologian rooli Intian koulutussektorilla kasvaa jatkuvasti. Pandemian jälkeinen maailma vaatii investointeja etäopetusratkaisuihin ja digitaalisiin oppimisympäristöihin. Intia onkin noussut verkkokoulutuksen toiseksi suurimmaksi markkinaksi USA:n jälkeen, ja edtech-markkinoiden odotetaan kasvavan lähes 20 prosenttia vuosittain vuosina 2021–2025.

Koulutuksen digitalisaatio avaa suomalaisyrityksille mahdollisuuksia kehittää innovatiivisia koulutusratkaisuja, jotka vastaavat Intian koulutusjärjestelmän tarpeisiin. Suomalaiset yritykset voivat tarjota asiantuntemustaan pedagogisissa innovaatioissa ja koulutusteknologiassa, ja luoda merkittäviä kumppanuuksia Intian koulutusalan instituutioiden kanssa.

Lopuksi

Intia on merkittävä kasvumarkkina, joka tarjoaa valtavasti mahdollisuuksia suomalaisyrityksille useilla eri aloilla. Teknologian kehitys, uusiutuvan energian vallankumous, terveydenhuollon innovaatioiden kiihtyminen ja koulutuksen digitalisaatio ovat kaikki signaaleja, jotka viestivät merkittävistä muutoksista ja kasvumahdollisuuksista. Innovatiivisilla ja sopeutuvaisilla suomalaisyrityksillä on nyt mahdollisuus nousta avainpelaajiksi tässä globaalien talouden suunnannäyttäjässä.

On aika hyödyntää Intian tarjoamat mahdollisuudet ja vahvistaa yhteistyötä tämän nousevan talouden kanssa. Nyt on oikea aika rakentaa vahvoja yhteistyösuhteita, jotka vievät kohti tulevaisuuden menestystä.

INTIA ON MATKALLA MAAILMANTALouden SUURVALLAKSI

Intian nousu nojaa väestöön

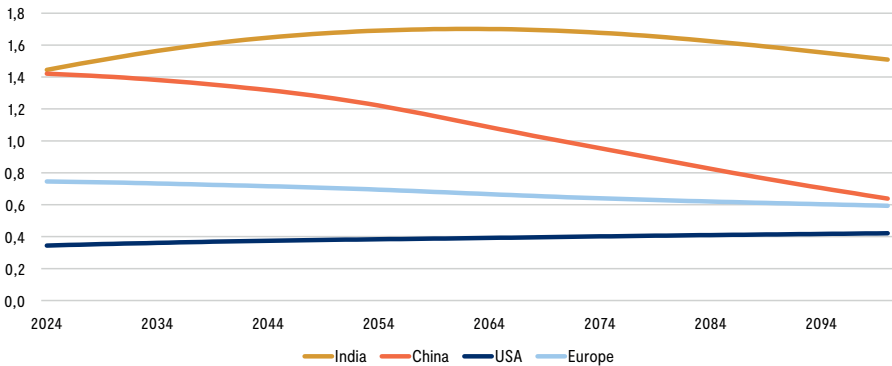
Intia on auringonnousun maa maailmantalouden näkökulmasta. Sen rooli tavaroiden ja palveluiden tuottajana on jo nyt melko suuri. Noin kolmen prosentin osuudella maailman BKT:sta Intia on lähes Saksan kokoinen maailman viidenneksi suurin kansantalous. Se on kasvamassa maailmantalouden jättiläiseksi tulevien vuosikymmenten aikana.



Risto Herrala
Neuvonantaja
Suomen Pankki

Intian taloudellisen merkityksen odotettavissa oleva nousu nojaa osaltaan väestön kasvuun. Intia on jo nyt maailman väkirikkein valtio 1,4 miljardilla asukkaalla. Siinä missä monen muun maan väkimäärä on jo kääntynyt laskuun, Intian väkiluvun odotetaan jatkavan nousuaan vuosisadan loppupuolelle asti. Tuolloin Intian väestön odotetaan olevan lähes yhtä suuri kuin Kiinan, USA:n, ja Euroopan yhteensä (kuvio).

YK:n väestöennusteita



Lähde: YK:n väestöennusteet, tuhatta henkeä

Intian väestö on nuori Kiinaan ja länsimaihin verrattuna. Kun tyypillinen eurooppalainen on tällä hetkellä hieman yli nelikymppinen, ja tyypillinen amerikkalainen ja kiinalainen on melkein nelikymppinen, niin intialaiset ovat vielä keskimäärin alle kolmekymppisiä. Intiassa työikäisen väestön osuuden voi odottaa pysyttelevän korkeana selvästi kauemmin kuin muissa suurissa talouksissa.

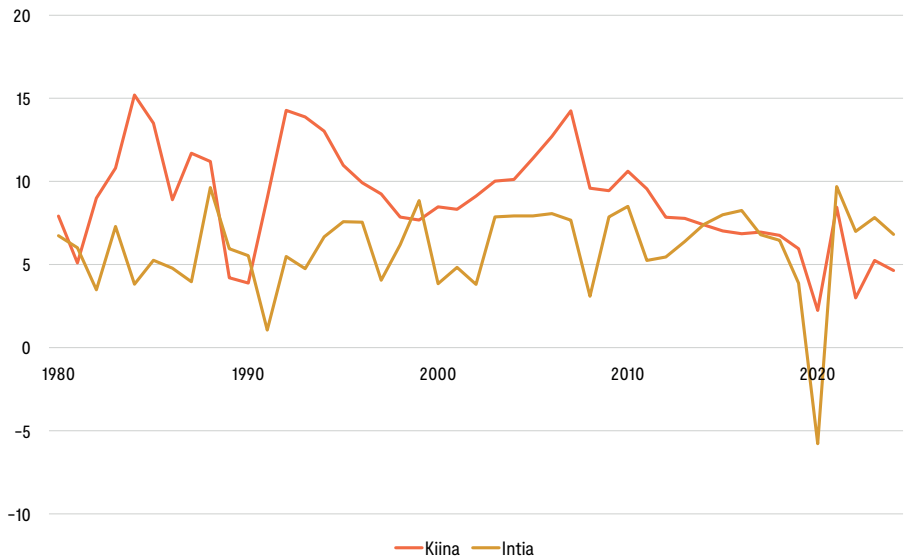
Talouspolitiikka tukee kasvua

Talouspolitiikka on väestönkasvun ohella toinen pilari, joka tukee Intian nousua taloudelliseksi suurvallaksi. Intia luokitellaan kansainvälisissä vertailuissa tällä hetkellä alemman keskitulon maaksi. Sen henkeä kohden laskettu kansantuote on vielä alle 3000 USD, eli noin kuudesosa Kiinan ja kahdeskymmenesosa Suomen tasosta. Intia ei enää kuulu maailman köyhimpien maiden joukkoon, mutta Intian taloudellinen hyvinvointi on selvästi muita suuria talousalueita alhaisempi.

Intian alhainen tulotaso Yhdysvaltoihin ja Eurooppaan verrattuna johtuu pitkälti siitä, että maan talouspolitiikka nojasi toisen maailmansodan jälkeen pitkään sosialismin oppeihin. Lähes kaikki teollinen tuotanto kansallistettiin, mikä seurauksena tuottavuus romahti. Vielä 1970-luvulla Intia kuului pohjoisen rajanaapurinsa Kiinan ohella maailman köyhimpien maiden joukkoon. Se heräsi talousuudistuksen tarpeeseen 1990-luvun alussa, kymmenisen vuotta Kiinan jälkeen.

Vaikka Intian talousuudistuksen jälkeinen talouskasvu jäi aivan viime aikoihin asti selvästi Kiinan talouskasvua hitaammaksi (kuvio), se on kuitenkin ollut reipasta, 5–7 prosentin luokkaa jo kolmen vuosikymmenen ajan. Suhteellisen alikehittyneisyytensä vuoksi Intialla on lähivuosina ja vuosikymmeninä paljon enemmän keinoja korkean talouskasvun ylläpitämiseen kuin korkeamman tulotason mailla kuten Kiinalla ja länsimailla. Sen voi odottaa jatkavan ripeää taloudellista kasvua totuttuun tahtiin vielä pitkään.

Bruttokansantuotteen kasvu Kiinassa ja Intiassa



Lähde: IMF WEO; Yksikkö: %

INTIALAINEN IT-OSAAMINEN VAUHDITTAA MYÖS OP RYHMÄN KASVUA JA MENESTYSTÄ

Intian kasvu IT-sektorin huipputaiteiden keskuksiksi on ollut nähtävissä jo parin vuosikymmenen ajan. Maan kunnianhimoiset panostukset IT-infrastruktuuriin, innovaatioihin ja osaamiseen ovat näkyneet vahvasti Intian talouskasvussa, joka onkin ollut viime vuosina selvästi globaalia keskimääräistä talouskasvua nopeampaa.



Timo Ritakallio
Pääjohtaja
OP Ryhmä

Finanssialalla tietotekniikan merkitys liiketoiminnalle on viime vuosikymmenet ollut vahvassa kasvussa. Esimerkiksi OP Ryhmän 2,2 miljardin euron vuosikuluista kolmasosa eli 750 miljoonaa euroa on IT-kuluja. OP Ryhmän omassa IT-ekosysteemissä intialaisten kumppanien ja intialaisen osaamisen rooli on viime vuosina ollut vahvassa kasvussa. Vuodesta 2019 lähtien intialainen Tata Consultancy Services (TCS) on ollut yksi OP Ryhmän strategisista IT-kumppaneista. TCS on yli 600 000 työntekijän voimin yksi maailman suurimmista IT-alan yrityksistä. Koska vahva ja monipuolinen IT-osaaminen on OP:lle yksi kriittisistä menestystekijöistä, meillä on erityisen tärkeää löytää kumppaneiksemme maailman parhaita tietotekniikka-alan toimijoita. Yhdessä TCS:n kanssa kehitämme OP:n tarjoamien palveluiden laatua ja toimintavarmuutta nopeasti muuttuvassa ja digitalisoituvassa toimintaympäristössä. Tavoitteenamme on tarjota asiakkaillemme nykyaikaiset, korkealaatuiset ja luotettavat pankki- ja vakuutuspalvelut. Niiden kehittämisessä meillä on palkkailistoillamme 1 400 IT-ammattilaistemme joukossa suomalaisten osaajien lisäksi kasvava määrä intialaisia it-ammattilaisia.

TCS:n vahva kansainvälinen kokemus finanssialalta ja monipuolinen osaaminen ja asiantuntemus auttavat meitä vahvistamaan OP:n digitaalisia kyvykkyyksiä ja tukemaan siten ensiluokkaisen asiakaskokemuksen synnyttämisessä. Stra-

teginen kumppanuus tukee osaltaan OP Ryhmän omia strategisia tavoitteita ja auttaa vastaamaan muuttuvan kilpailuympäristön haasteisiin. Nykyisessä epävarmassa geopolitiisessä ympäristössä on pohdittava aiempaa tarkemmin, miten hallitaan erilaisiin kumppanuuksiin liittyviä riskejä. Sen vuoksi olemmekin strategisten kumppanuuksien lisäksi viime vuosina kasvattaneet voimakkaasti OP:n omilla palkkalistoilla olevien IT-osaajien määrää 800:sta yli 1400:aan. Haluamme kaikissa olosuhteissa pitää pankki- ja vakuutustoiminnan kriittiset osaamiset omista käsissämme samalla kun hyödynnämme vahvojen kansainvälisten kumppaniemme kuten TCS:n palveluita ja osaamista toimintamme kehittämiseksi.

Yhteistyö intialaisten kanssa on kokemuksemme mukaan ollut toimivaa ja tehokasta. Erilaisesta kulttuurista tulevien työkaverien toimintatapojen yhdistämisessä on kuitenkin tärkeää ymmärtää hyvin myös kumppanien oma perinteinen toimintatapa ja työteon kulttuuri, jotta turhilta ongelmilta voidaan välttyä. Vähäeleinen ja pedantti suomalainen toimintakulttuuri näyttää väistämättä intialaisesta näkökulmasta yhtä erilaiselta kuin intialainen toimintakulttuuri näyttää meistä. Kahden erilaisen kulttuurin yhteensovittaminen kuitenkin lopulta rikastaa yhteistyötä ja on myös yksittäisen työntekijän näkökulmasta avartavaa ja opettavaista.

Intiassa on runsaasti korkeasti koulutettuja IT-ammattilaisia. Tätä osaamista aktiivisesti hyödyntämällä ja samalla kulttuurierot ymmärtämällä voidaan saada aikaan merkittävää toiminnan tehostumista ja kustannussäästöjä, minkä lisäksi voidaan myös nopeuttaa kehitystyötä ja parantaa it-toimintojen toimintavarmuutta. Toimivat henkilösuhteet organisaation eri tasoilla ovat erittäin tärkeitä tällaisissa strategisissa kumppanuuksissa ja niiden ylläpitämiseen kannattaa investoida aikaa. Esimerkiksi itse olen luonut suorat ja henkilökohtaiset suhteet TCS:n ylimpään johtoon ja pidän niitä säännöllisesti yllä. Olen kannustanut myös OP:lla tätä kumppanuutta hoitavia henkilöitä toimimaan samalla tavalla.

Intialaiset asiantuntijat ovat parhaimmillaan erittäin sitoutuneita yhteistyökumppaniin ja sen liiketoiminnan menestyksen edistämiseen. Kun olen esimerkiksi vierailut Intiassa Punessa TCS:llä tapaamassa OP:lle töitä tekevän tiimin työntekijöitä, on ollut jopa liikuttavaa nähdä miten ylpeänä he esittelevät olevansa osa OP:n tiimiä, miten sitoutuneesti he työskentelevät OP:n menestyksen eteen ja miten hyvin he tuntevat asiakasyrityksensä. Työtilan seiniltä löytyy niin

keskeiset OP:n strategiset tavoitteet kuin muuta tärkeää tietoa OP Ryhmästä. Ja kaikki tämä Intian Punessa.

Neuvoteltaessa intialaisten kanssa uusista kumppanuuksista on mielestäni tärkeää pyrkiä rakentamaan alusta alkaen pitkäaikaiseen kumppanuuteen perustuvaa luottamussuhdetta. Kun luottamus on saavutettu, voi olla varma, että kumppani on todellakin sitoutunut yhteisiin tavoitteisiin ja lupaamiinsa toimitusaikatauluihin. Intiassa yritysten organisaatiot ovat usein hyvin hierarkisia ja tämä voi hidastaa päätöksentekoa. Tästä syystä on tärkeää varmistaa, että asioista keskustellaan oikeiden henkilöiden kanssa, joilla on valtuudet ja mahdollisuudet viedä asioita eteenpäin päätettäväksi.

Aikataulujen joustavuus on toinen tärkeä huomioitava seikka. Intialaisten aikakäsitys voi olla erilainen, ja aikataulut voivat siitä johtuen elää. Projekteissa on hyvä varautua joustavuuteen ja varmistaa, että viestinnässä korostetaan aikataulujen noudattamista, jos se on liiketoiminnan kannalta erityisen kriittistä. Viestinnän selkeys ja yksiselitteisyys ovat avainasemassa. Viestintä intialaisten kumppaneiden kanssa kannattaa tehdä mahdollisimman selkeästi ja mielellään kirjallisesti, jotta mahdolliset väärinkäsitykset minimoidaan.

Kyky skaalata toimintaa on intialaisen it-kumppanin selkeä kilpailuetu. Skaalautuminen onnistuu eri teknologioissa ja liiketoiminnoissa hyvin nopeasti, ja monipuolista osaamista on hyvin saatavilla. Liiketoimintaosaaminen on intialaisilla erittäin hyvin hallussa. Heidän myyntiprosessinsa voivat olla äärimmäisen taitavasti hoidettuja, ja pre-sales -tiimit ovat huippuluokkaa, varsinkin kun he haluavat voittaa diilin ja/tai asiakkuuden.

Myös intialaiset työntekijät odottavat työelämältä nykyään erilaisia asioita kuin vielä pari vuosikymmentä sitten: työn ja vapaa-ajan tasapainoa, osaamisen kehittymistä ja hyvää työilmapiiriä. Tiimien johtamisessa korostuvat samanlaiset asiat kuin suomalaisten työntekijöiden keskuudessa. Näiden yhtäläisyyksien ympärille on hyvä rakentaa modernia työyhteisöä yli organisaatorajojen. Suomalais-intialaisissa kumppanuuksissa kannattaa kuitenkin panostaa yhteen hiileen puhaltavan työyhteisön luomiseen ja siihen, että tunnemme paremmin paitsi toisemme niin myös toistemme kulttuuritaustat. OP Ryhmässä olemme panostaneet eri tavoin yhteisen työkuulttuurin luomiseen. Yksi keinoistamme on ollut intialaisen valon juhlan diwalin juhlistaminen yhdessä intialaisten työkalereidemme kanssa. Diwalia juhlistaessa esimerkiksi Vallilan toimitilamme koristel-

laan värikkäästi, lounaalla tarjoillaan intialaista ruokaa, intialainen musiikki soi ja käytävillä näkyy runsaasti sareihin ja kurtiin pukeutuneita työkavereita perheineen.

Suomalaisen ja intialaisen huippuosaamisen yhdistämisessä on paljon mahdollisuuksia, joista suomalaiset yritykset voivat ammentaa kasvun eväitä. Se vaatii oikeaa ja positiivista asennoitumista kulttuurieroihin sekä työtä sen eteen, että intialaiset huippuosaajat tuntevat olevansa osa suomalaista työyhteisöämme.

Suomi ja suomalaiset yritykset tarvitseva lisää työ- ja osaamisperusteista maahanmuuttoa. Niin lainsäädännön kuin viranomaistoiminnan pitäisi tukea tätä kehitystä. Ulkomaisen työvoiman pitää tuntea itsensä tervetulleiksi Suomeen töihin ja siinä työssä myös meillä yrityksillä ja yritysjohdolla on oma roolimme.

BETOLARIN KOKEMUKSIA INTIASTA

Betolar on suomalainen materiaaliteknologiayritys, joka tukee eri toimialojen vihreää siirtymää maailmanlaajuisesti. Yritys noteerattiin Helsingin pörssin First North -listalle vuonna 2021. Betolar toimii Suomen lisäksi Intian Mumbaissa, missä sillä on kolme työntekijää ja muualla Aasiassa Betolarilla on kaksi työntekijää.

Betolar tarjoaa Geoprime®-ratkaisullaan kestävän ja vähähiilisen vaihtoehdon betonin ja betonisovellusten valmistukseen. Tämä ratkaisu hyödyntää teollisuuden sivu- ja jätevirtoja sementin korvikkeena, mikä vähentää betonin valmistuksen hiilidioksidipäästöjä jopa 80 prosenttia. Geoprime-ratkaisulla valmistettavissa tuotteissa sivuvirtapohjaisten raaka-aineiden osuus voi olla jopa 95 prosenttia. Yritys on julkaissut tekoälypohjaisen kaupallisen sivuvirta-analyysipalvelun, jonka avulla teolliset yritykset voivat tilata kartoituksen toiminnassaan syntyvän sivuvirta- tai jätemateriaalin hyödyntämismahdollisuuksista. Tämä palvelu on laajennettu kattamaan rakentamisalan lisäksi myös kaivosalan sovellusalueet.

Intia tarjoaa liiketoimintamahdollisuuksia myös pienille kasvuyrityksille. Intian talous kasvaa nopeasti ja ennusteiden mukaan Intia on vuonna 2027 maailman kolmanneksi suurin talous. Rakentamisen tarve on valtava. Maahan on suunniteltu jopa 200 uutta lentokenttää, uusia rautateitä, moottoriteitä ja kaupunkeja. Digitalisaatio on keskeisessä roolissa ja Intia siirtyy suoraan 5G- ja 6G-tekniologioihin. Vaikka Intian potentiaali on valtava, monet suomalaiset pk-yritykset ovat olleet varovaisia Intiaan laajentumisen suhteen byrokratian ja kulttuurierojen vuoksi. Intia panostaa vihreään siirtymään ja uusiutuvaan energiaan.



Tuija Kalpala
Toimiusjohtaja
Betolar
Kuva: JariHärkönenStudio

Miksi Betolar lähti Intiaan?

Betolar päätti laajentaa toimintaansa heti alkuvaiheessa Intiaan useista eri syistä. Intia tarjoaa suuren markkinan ja paljon raaka-aineita, erityisesti teollisuuden sivuvirtoja ja jätteitä, joita Betolar voi hyödyntää. Lisäksi Intian regulaatio on kevyempää ja toimintaympäristö länsimainen, mikä tekee liiketoiminnasta sujuvampaa. Edullinen työvoima ja keskeinen sijainti ovat myös merkittäviä lisäetuja. Intialaiset ovat erittäin avoimia ja nopeita kokeilemaan uusia ratkaisuja, mikä auttaa tuotteen/sovelluksen pilotoinnissa ja markkinalle viemisessä. Toiminta Intiassa aloitettiin vuonna 2022. Saimme heti erittäin hyvän vastaanoton suurilta ja keskisuurilta betonituotteita valmistavilta yrityksiltä.

Betolarin liiketoiminta Intiassa on kehittynyt tasaisesti. Betonirakentamisen ja erityisesti vihreiden ratkaisujen kysyntä on tällä hetkellä nykyisen markkinatilanteen vuoksi alhainen. Intialainen markkinakysyntä on erittäin herkkää ja länsimaiseen näkökulmaan nähden toisinaan varsin erikoista. Kysynnän kehitykseen vaikuttavat helposti esimerkiksi poliittiset tilanteet kuten vaalit, sementin vaihteleva hinta ja monsuunikausi. Lisäksi paikallisella markkinalla kustannuskilpailukyky on suuri haaste. Hallitus tai teollisuus ei ole luonut CO₂-päästöjen vähentämiselle preemio-mekanismia vaikkakin loppukäyttäjät ovatkin erittäin kiinnostuneita ottamaan käyttöön vihreän tuotteen preemiohintaan. Verkoston luominen ja loppuasiakkaiden kouluttaminen vie kuitenkin aikaa.

Betolarilla on useita Geoprime-betonituotantoasiakkaita Intiassa, ja se myy myös teollisuuden sivuvirtoja kuten masuunikuonaa betonituotevalmistajille. Betolarin tulevaisuuden suunnitelmat Intian markkinoilla keskittyvät vahvasti vihreän rakentamisen ratkaisuihin ja erilaisten teollisten sivuvirtojen hyödyntämiseen. Betolar jatkaa Geoprime®-materiaaliteknologiansa kehittämistä ja laajentamista Intian markkinoilla. Tämä teknologia mahdollistaa vähähiilisten betonituotteiden valmistuksen, mikä on erityisen tärkeää Intian kasvavilla markkinoilla, joissa kestävä kehityksen ratkaisut ovat yhä kysytympiä.

Suomalaisille yrityksille, jotka suunnittelevat laajentamista Intiaan suosittelemme varmistamaan, että tuotteiden hinnoittelu on kilpailukykyinen paikallisilla markkinoilla. Preemio- ja CO₂-pohjainen hinnoittelu on vasta tuloillaan. Hyvien paikallisten myyntiedustajien löytäminen on oleellista, sillä he tuntevat markkinan. Referenssien tarkistaminen etukäteen on ensiarvoisen tärkeää. Intian työkuluttuuri eroaa suomalaisesta ja on paljon hierarkkisempi. Tähän on hyvä perehtyä etukäteen.

INDIA-FINLAND PARTNERSHIP: A CATALYST FOR SHARED GROWTH AND INNOVATION

Celebrating 75 years of diplomatic relations, India and Finland have nurtured a strong partnership across key areas such as trade, economic development, technology, and sustainability. Over the past few years, the bilateral ties strengthened further with a number of high-level exchanges, which all proved instrumental in advancing cooperation and deepening mutual interests between the two nations. India currently hosts almost 100 Finnish companies, with many firms making inroads in the field of digital technologies and clean energy. Nokia has served as an integral part of India's growth story, driving innovations and technology expertise to support the country's growing digital ecosystem. From making India's very first GSM call in 1995 on a Nokia phone over a Nokia-supplied network to introducing 3G in 2011, pioneering 4G/LTE technology in 2012, and rolling out 5G in 2022/23, Nokia has been at the forefront of India's telecommunications revolution.



Vibha Mehra
Head for Government Affairs
India & Nokia Communica-
tions team

India: A Robust Market for Growth

As the fastest growing economy in the world, India has now embarked on a major transformation, driven by the advancements in the 'Intelligent Age'. With a stable GDP growth at around 7-8%, supported by favorable government policies and the growing digital ecosystem, India now stands as the world's fifth largest economy, holding immense potential to emerge as a key influencer in shaping the technological, economic and business landscape in the world. The ambitious government initiatives like Digital India, Make in India, National Quantum Mission and India Semiconductor Mission aim to transform India to a leading manufacturer and exporter of new-age technologies.

India is also uniquely positioned to gain from the vibrant young population and the flourishing start-up ecosystem, both of which act as the key drivers of innovation and growth. More than half of the country's 1.4 billion population is below 30 and adept at adopting and adapting to new digital technologies. India's start-up ecosystem has experienced explosive growth in recent years, with over 110 unicorns and around 130,000 start-ups driving innovation across diverse sectors, positioning the country as a global hub for entrepreneurial talent and digital advancements.

Furthermore, India's G20 presidency during 2022-2023 underscored its commitment to fostering global cooperation and inclusive growth, advocating for a human-centric approach while supporting innovation and digital technologies. It proved as a testament to the country's leading stand in the global landscape, achieving significant strides in areas such as climate issues, women-led development, and the inclusion of the African Union as a permanent member.

Governmental Support: Policies and Regulation for Ease of Doing Business

Since the country's liberalization reforms in the early 1990s, multinational corporations (MNCs) have played a pivotal role in driving India's economic and social growth. They have contributed largely through domestic investments, research and development, skill development, employment generation, and tax contributions, etc. To build further momentum, the government has introduced several key initiatives and policies in recent years. Notably, the 100% Foreign Direct Investment (FDI) has propelled India into the list of top 100 countries in the Ease of Doing Business (EoDB) rankings. The Remission of Duties and Taxes on Exported Products (RoDTEP) scheme, Production Linked Incentive (PLI) scheme, etc. supports exporters by reimbursing taxes and duties on exports and incentivize the local manufacturing. India's Free Trade Agreements (FTAs) and other trade deals also provide a favorable environment for MNCs, enhancing global trade connections. Additionally, recent tax reforms such as the reduction in the income tax rate for foreign companies from 40% to 35% in the interim 2024 budget further help incentivize foreign investment and ensure a favorable business climate for the global participants.

Looking ahead, Nokia remains committed to deepening its relationship with India, a key market in its global strategy. With the country's rapid digital transformation, flourishing economy, and burgeoning technology ecosystem, Nokia

expects to play a key role in helping India pursue its ambitions in technologies such as 5G, 6G, IoT, Quantum, Artificial Intelligence and more. As India continues to lead the way in digital innovation and sustainability, Nokia aims to leverage its technological expertise to drive further progress, foster local innovation, and contribute to sustainable economic growth in the country. Through continued collaboration with the Indian government, enterprises, academia and start-ups, Nokia looks toward delivering solutions that support the country's journey toward becoming a digital and economic powerhouse in the Intelligent Age.

INTIALAISET OSAAJAT VAHVISTAVAT SUOMEN ELINKEINOELÄMÄÄ

Intia tarjoaa otollisen maaperän osaajien houkuttelulle ja onkin keskeisin Suomen työperäisen maahanmuuton kumppanuusmaa. Intia on nuori kansakunta, jossa 15–65-vuotiaiden ikäryhmään kuuluu noin 554 miljoonaa ihmistä. Viimeisten kymmenen vuoden aikana intialaisyövoiman maailmanlaajuinen liikkuvuus on kasvanut 15–20 prosenttia vuosittain ja Intiassa onkin pitkät perinteet muuttaa ulkomaille töihin. Intialla on laajasti osaajia tarjolla, olipa kyse sitten IT-osaajista, terveydenhuollon ammattilaisista tai teollisuuden työvoimasta. 1,4 miljardin asukkaan maassa osaajista on ylitarjontaa, joten Intian hallinto suhtautuu myönteisesti osaajiensa liikkuvuuteen.



Laura Lindeman
Head, Work in Finland
Kuva: Susanna Lehto,
Business Finland

Intiassa on vahvaa IT-alan osaamista, kasvava startup-ekosysteemi, englanninkielinen väestö sekä runsaasti korkeatasoisia yliopistoja. Maassa toimii maailman vaikutusvaltaisimpia teknologia- ja startup-yrityksiä, jotka edistävät digitaalista muutosta eri toimialoilla.

Intialaisia osaajia arvostetaan Suomen työmarkkinoilla

Suurin osa Suomeen EU:n ulkopuolelta tulevista erityisasiantuntijoista tulee Intiasta. Intialainen diaspora Suomessa onkin merkittävän suuri: Suomessa asuu tällä hetkellä noin 22 000 intialaista. Yleensä intialainen maahanmuuttaja tulee Suomeen työn, opiskelun tai yritystoiminnan kautta. Intialaiset työllistyvät korkeapalkkaisiin ammatteihin ja ovat merkittäviä veronmaksajia Suomessa. Moni on löytänyt kotinsa esimerkiksi Espoosta, jonne onkin muodostunut vahva intialaisten yhteisö, Suomen pikku-Intia.

Intialaiset osaajat tunnetaan Suomen työmarkkinoilla. Kansainväliset korkean teknologian yritykset kuten Nokia, Kone, Wärtsilä ja Nordea tai Suomessa toi-

miivat intialaiset yritykset, kuten HCL Technologies, Infosys ja TCS ovat tarjonneet intialaisille erityisasiantuntijoille menestyksen mahdollisuuksia. Intialaisia työskentelee myös lukuisissa innovatiivisissa start-up-yrityksissä. Intialaiset tunnetaan korkeatasoisesta IT-asiiantuntemuksesta esimerkiksi ohjelmistokehityksessä, kyberturvallisuudessa sekä tekoälyosaamisessa, ja ne antavat täten merkittävän panoksen Suomen yritys-elämään ja talouteen.

Intialaisia ammattiosaajia työskentelee Suomessa myös palvelualoilla esimerkiksi kokkeina ja siivoojina tai teollisuudessa hitsaajina. Intialaisia opiskelijoita Suomessa on noin 4000 ja startup-yrittäjiä noin 70. Intialaisten opiskelijoiden määrä on ollut viime vuosina vahvassa kasvussa.

Osaajien houkuttelutoimet Intiassa kantavat hedelmää

Kansallisen Talent Boost -ohjelman myötä Intiasta Suomeen tulevien osaajien määrä on kasvanut viime vuosina huomattavasti. Osana Talent Boostia Business Finland käynnisti osaajien houkuttelun Intiassa vuonna 2018. Vuosien 2016 ja 2022 välillä myönteisten ensimmäisten oleskelulupien määrä Suomeen Intian kansalaisille on yli kaksinkertaistunut (1506 vs. 3506).

Suomella on intialaisten osaajien näkökulmasta ainutlaatuisia myyntivaltteja: hyvä työn ja vapaa-ajan tasapaino, innovatiiviset teknologiayritykset, tasa-arvoinen yhteiskunta, korkea elintaso, puhdas ilma sekä mahdollisuus työskennellä englannin kielellä. Suomi nähdään turvallisenä paikkana, jossa luonto on läsnä kaikkialla.

Suomi ei kuitenkaan ole yksin Intian osaajamarkkinoilla, vaan intialaisista osaajista kilpailevat lukuisat maat. Pärjätäksemme globaalissa kilpailussa osaajista, tulee meidän aktiivisesti edistää Suomen tunnettua sekä tietoisuutta uramahdollisuuksista Suomessa.

Work in Finland auttaa houkuttelemaan ja rekrytoimaan osaajia Intiasta

Suomalaisilla yrityksillä on erinomainen mahdollisuus saada näkyvyyttä intialaisten osaajien keskuudessa Work in Finlandin avulla. Work in Finland on Business Finlandin ja työvoimahallinnon KEHA-keskuksen yhteinen työvoiman maahanmuuton palvelukokonaisuus.

Work in Finland osallistuu Intiassa keskeisiin teknologiamessuihin sekä järjestää Suomesta kertovia tapahtumia osaajille. Esimerkiksi Bangalossa järjestettävässä Great International Developer Summit –tapahtumassa Suomi on saanut näkyvyyttä tuhansien sovelluskehittäjien joukossa.

Intialaiset osaajat ohjataan etsimään tietoa Suomessa työskentelystä ja uramahdollisuuksista Work in Finland –sivustolle. Intialaisten osaajien tavoittamiseksi työnantajien kannattaakin julkaista työpaikat Työmarkkinatorilla, josta englanninkieliset työpaikat nostetaan Work in Finland –sivuille.

Talent Managerimme Intiassa markkinoi Suomea houkuttelevana kohteena osaajille, lisää yritystemme näkyvyyttä osaajien keskuudessa ja etsii suomalaisille yrityksille kv. rekrytointiin luotettavia paikallisia kumppaneita.

Suomen näkyvyys intialaisten osaajien keskuudessa on kasvanut merkittävästi viime vuosina Work in Finlandin markkinointikampanjoiden ja PR-työn ansiosta. Vuoden 2024 aikana olemme tavoittaneet yli 180 miljoonaa silmäparia paikallisessa mediassa ja yli neljä miljoonaa teknologia-alan osaajaa digikampanjoidemme avulla. Tänä vuonna Work in Finland –verkkosivuston kävijöistä 38 prosenttia tulee Intiasta ja intialaiset myös avaavat sivustolla olevia työpaikkoja kaikkein eniten.

Work in Finland tarjoaa maksutonta neuvontaa ja valmennusta sekä rahoitusta yrityksille kansainvälisen rekrytoinnin ja osaajien houkuttelun tueksi. Verkkosivuiltamme löytyy lista luotettavista suomalaisista kansainvälisen rekrytoinnin yksityisistä palveluntarjoajista. Lisätietoa Work in Finlandin palveluista löytyy sivustoltamme <https://www.workinfinland.com/fi/tyonantajat/>.

Work in Finland tukee siis monipuolisesti kansainvälisten osaajien rekrytointia Intiasta ja muista Suomen työvoiman maahanmuuton kumppanuusmaista. Vaikka emme suorita rekrytointia yritysten puolesta, palvelujemme hyödyntäminen tekee kansainvälisestä rekrytoinnista huomattavasti helpompaa. Yksityisen ja julkisen sektorin yhteistyö on avain onnistuneeseen kansainväliseen osaajien houkutteluun ja rekrytointiin. Kutsunkin lämpimästi yritykset mukaan yhteistyöhön viestimään Suomen mahdollisuuksista intialaisille osaajille.

ESPOO ON USEAN INTIASTA SAAPUNEEN OSAAJAN KOTIKAUPUNKI

Espoon kaupunki on tyytyväinen kasvaneeseen osaajien saapumiseen, sillä yritysten tarpeiden lisäksi intialaisten mukana Espooseen tulee merkittävästi verotuloja. Tilastokeskuksen mukaan vuodesta viiteen vuoteen Suomessa asuneiden intialaismiesten tulojen mediaani oli melkein kaksinkertainen koko väestön mediaaniin verrattuna vuonna 2020.

Kasvanut intialaisten yhteisö näkyy myös katukuvassa, ja Espoon urheilukentillä ovat krikettipelit jo arkea. On ollut ilo tehdä yhteistyötä Intian Suomen suurlähetystön kanssa ja päästä osalliseksi heidän vastaanottavaa ja avointa yhteisöään.

Intialaisista suuryrityksistä Wipro, HCL Tech, Infosys ja LTIMindtree ovat löytäneen kodin Keilaniemestä ja Tech Mahindra avasi viime vuonna Makers Lab – innovaatiokeskuksen kivenheiton päähän Tapiolaan.

Keskusteluissamme olemme huomanneet, että intialaisyrityksillä on kasvaintoa Espoossa. He haluavat palkata Aalto-yliopistosta valmistuvia, auttaa meidän start-upeja kasvamaan globaalisti ja kehittää innovaatiotoimintojaan Espoossa.

Espoosta on tullut paikka, mihin kansainväliset suuryritykset sijoittavat toimintojaan Pohjoismaissa ja meillä on kokoamme suurempi mahdollisuus hyödyntää näiden yritysten resursseja ja luoda kasvua omille teknologia-alan start-upeillemme.



Ossi Ritvos
Senior Business Advisor
Enter Espoo Oy
Kuva: Jetro Stavén

Suomi-Intia kauppayhdistys

Suomi-Intia kauppayhdistys edistää Suomen ja Intian välisiä yhteyksiä kaupan, teollisuuden ja muiden liiketoiminta-alojen saralla.

Kauppayhdistys järjestää ajankohtaisia tilaisuuksia kauppaa koskevista aiheista Suomen ja Intian välillä, jakaa tietoa Intian-kauppaan liittyvistä aiheista sekä ylläpitää yhteyksiä Intian valtiollisiin ja liike-elämän organisatioihin.

Kauppayhdistyksen ensisijainen tehtävä on toimia verkostoitumisfoorumina Suomessa. Yhdistys tuo yhteen yrityksiä ja yksityishenkilöitä, jotka harjoittavat liiketoimintaa Suomen ja Intian välillä. Tällä hetkellä jäsenistöön kuuluu noin 30 jäsentä eri liiketoimintasektoreilta.

Lue lisää ja liity jäseneksi: www.kauppayhdistys.fi

FinnCham India

FinnCham India is committed to promoting and deepening commercial and industrial ties, along with fostering trade, economic, social, and cultural relations between India and Finland. As an independent non-profit business advocacy organization, FinnCham India acts as the primary interlocutor for industries operating in India and internationally, with a special emphasis on those connected to Finland. Furthermore, it facilitates and supports initiatives of public utility that benefit industries in both nations, playing a pivotal role in enhancing mutual cooperation and sustainable growth.

Read more: <https://www.finchamindia.com/>

KESKUS- KAUPPAKAMARI

Keskuskauppamari
PL 1000, Alvar Aallon katu 5 C, 00100 Helsinki | puh. 09 4242 6200
keskuskauppamari@chamber.fi | X@K3FIN
kauppamari.fi